Il Cittadino www.ilcittadinomb.it 04/03/2009





http://www.ilcittadinomb.it/

marzo 2009

Un libro spiega come riuscire a veder riconosciute le proprie competenze. Autrice una imprenditrice brianzola

Ognuno faccia di se stesso un autentico brand

■ Il vero brand parte da se stessi. Parola di Donatella Rampado, imprenditrice naturalizzata brianzola ed esperta in branding personale e comunicazione, che ha da poco pubblicato per la collana Franco Angeli Trend il libro Selfbrand – Fate di voi stessi un autentico brand. «L'idea è nata da un'esigenza che ho avuto modo di veder nascere in molte persone che partecipano ai miei corsi di formazione. La mia esperienza con i manager e i lavoratori in azienda mi ha permesso di capire che molte persone, pur essendo in possesso di compe-tenze diversificate e alte, non sono in grado di trasmettersi agli altri – spiega l'autrice -. Mi sono anche resa conto che ciò non è solo una questione di aspetto, ma di sostanza. Se non si costruisce l'individuo, costui crolla anche se ha il look più bello del mondo». Il brand dunque non è solo una questione di abbigliamento o di acconciatura, pur contando molto anche questi elementi, ma piuttosto di consapevolezza di

Il segreto è far leva

sulla motivazione,

 $altrimenti\ non\ si$

riesce a far

passare nulla

sé. «E non si tratta neppure di self marketing, una filosofia che prevede la considerazione di un individuo come un prodotto, ma di un vero e proprio lavoro continuo sulla persona». Il

volume, prezioso dispensatore di consigli, è organizzato come un agevolissimo manuale dove partendo da diversi case history l'autrice cerca con parole semplici di affiancare il lettore aiutandolo autonomamente a definire il proprio brand. «Ho voluto dare al libro una struttura molto agile per poter rendere immediatamente utilizzabili i contenuti – spiega Donatella Rampado -. Se una persona non ha un self brand credibile, difficilmente riuscirà a farsi va-

eriuscira a farsi valene in ambito professionale». La ricerca del proprio selfbrand parte prima di tutto da un'attenta analisi di come gli altri ci percepiscono: «In uno dei casi descritti dal testo una cen-

tralinista di una multinazionale, che aveva molto investito in formazione e aveva raggiunto un livello manageriale, non riusciva a essere considerata a un più alto livello – spiega l'autrice - Dopo questo tipo di analisi sulla percezione degli altri si è scoperto che ciò era dovuto

al fatto che lei era ancora trop po legata alle colleghe che svolgevano il suo compito di una volta. Semplicemente spo-standosi verso la frequentazione di gruppi manageriali e atti-vando qualche altra piccola strategia la lavoratrice è riuscita a veder riconosciute le sue abilità e ad essere promossa a un ruolo più gratificante pro-fessionalmente. La messa a punto del selfbrand impiega mediamente per un anno, ma esistono casi indubbiamente più veloci. Il segreto è far leva sulla motivazione altrimenti anche intorno a sé non si riesce a far passare nulla e il lavoro rischia di rimanere solo in su-perficie. Oltre al libro c'è anche un sito diretto dalla curatrice, www.selfbrand.it, a breve anche sarà attivato anche un blog dove chiunque potrà interveni-re chiedendo consigli.



SELFBRAND
Fate di voi stessi
un autentico Brand
Donatella Rampado
Franco Angeli Trend
132 pagine
16 euro